

神提案！



前言	作者序	推薦序 5	推薦序 4	推薦序 3	推薦序 2	推薦序 1
----	-----	-------	-------	-------	-------	-------

專業賣、熱情演、堅定傳	最好的學習來自生活	心靈與技巧的完美結合 / 朱企成	他，讓提案變得不一樣 / 陳麗琴	想成為好的說書人，先學會當好的觀眾 / 黃致凱	一登台就令人讚嘆 / 葉志偉	「神提案」帶給我的靈光 / 王彩雲
0 2 6	0 2 3	0 2 0	0 1 8	0 1 5	0 1 2	0 0 9



提案是什麼？

第一章
史上最強，
神提案

029

1.1.1
世上最厲害的提案高手

看耶穌向人提案

他，用生命去提案

關鍵在你，你就是耶穌

1.1.2
提案是從Believe到Action

感動了就會去行動

從打遠處影响到共同行動

是感性影響人做決定

1.1.3
提案者，權柄在你

看重自己，也要看重別人

演好你的角色，抓住他的目光

0 1 1

0 3 2

0 1 4

0 3 6

0 4 1

0 4 2

0 4 4

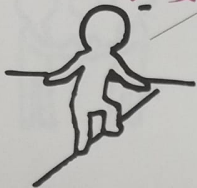
0 4 7

0 5 2

0 5 3

0 5 5

要正確練習！



第二章

客戶心難猜，
你也能
老神在在

059

問對問題，幫客戶找出「路」
2:1

思考事實背後的問題

找對問題，才能給對答案

合作從「了解」開始

耶穌也是人，為何不緊張？
2:2

理解緊張，才能解決緊張

凡事盡力也要懂得量力

穩健台風，不是拚命練出來的
2:3

認清權柄，讓你從容有自信

練出熟悉度，更要練出真本事

說一個觸動人心的故事
2:4

好故事最能產生共鳴

用故事包裝你的訊息

0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
9	8	8	7	7	6	6	6	6	6	6	6
2	9	7	8	6	1	9	8	5	3	2	1

用工具加分。



第三章
善用工具，
讓你提案有如
神助

095

3:1
利用環境道具，SHOW出你的提案

刺激感官，讓決定更加清晰

一張圖勝過千言萬語

抽象變具體，數據幫助理解

笑話梗也要有意義

097

098

100

101

104

3:2
資料、名言會幫你說真話

名人名言是最好的見證

驚喜頁與打槍頁

別人經驗是最好的借鏡

107

108

109

113

3:3
擬定策略，確認提案風格

展現最大的誠意就是最好的策略

關鍵三十分，隨時準備好應變

116

117

118

3:4
完備化你的提案脈絡

先建構再解構，也能先解構再建構

122

123

以生命提案。



第五章
跟神學提案，
客戶跟著你
翻轉

163

5:1
擁抱否定意見下的真諦

讓人相信你所說、你所做
什麼是正確的期待

5:2
重點是，你有多想成功

成功領袖的三個特質
看清你的企圖心有多大
態度好，合作關係自然好

5:3
給提案者的叮嚀

光是認識自己還不夠
從做個稱職的觀眾開始
把提案當信仰，用生命影響生命

1
8
7

1
8
6

1
8
4

1
8
2

1
7
8

1
7
6

1
7
3

1
7
2

1
6
9

1
6
6

1
6
5